



BDS Spa

ha presentato un progetto sul POR CREO FESR 2014-2020 Azione 1.1.2 “Sostegno per l’acquisto di servizi per l’innovazione tecnologica, strategica, organizzativa e commerciale delle imprese” sub-azione A “Sostegno ai processi di innovazione nelle MPMI manifatturiere e dei servizi: Aiuti all’acquisizione di servizi innovativi” e subazione B “Sostegno ai processi di innovazione nelle MPMI del turismo e del terziario per l’innovazione”, approvato con Decreto Dirigenziale n. 11429 del 27 Ottobre 2016, rettificato con Decreto Dirigenziale n. 12403 del 22 Novembre 2016 e con il Decreto Dirigenziale n. 12801 del 28 Novembre 2016;

“ELMAS SECURITY AND INNOVATION” Progetto finanziato nel quadro del POR FESR Toscana 2014-2020

Investimento ammesso: € 80.800,00

Contributo assegnato: € 39.199,20

Il presente progetto ha previsto l’implementazione con personalizzazione per adeguamento del Sistema brevettato "PAPERiNO-PAPER" (NO Carta).

L’introduzione di questo nuovo Sistema è servito a rendere sistemico e sistematico l’approccio nella gestione di tutti i dati e registrazioni riguardanti in modo specifico i Sistemi di Gestione già esistenti e certificati (coi quali andrà ad integrarsi) e le registrazioni richieste dalle cogenze di legge.

Detto Sistema è servito all’Azienda per ridurre drasticamente le registrazioni cartacee prodotte per dimostrare il rispetto delle normative di Legge e derivanti dalla implementazione dei Sistemi di Gestione della Qualità, della Sicurezza, dell’Ambiente e della Responsabilità Sociale.

Il presente progetto ha previsto anche un intervento di Temporary Management (TM), che ha permesso di:

- Individuare i fattori critici, analizzando il sistema impresa ed il tessuto delle relazioni esistenti
- Identificare i punti di forza e di debolezza dell’impresa
- Gestire la delicata fase del passaggio generazionale
- Introdurre attività di Marketing e Comunicazione funzionale alla fase di vendita
- Gestire la ricerca di personale per l’implementazione della rete commerciale
- Gestire la ricerca di progetti per la differenziazione dei servizi
- Far acquisire competenze al personale
- Far acquisire fiducia ed autorevolezza nei confronti del personale da parte del nuovo manager

Le ali alle tue idee



Regione Toscana



BDS Spa ha presentato un progetto sul POR CREO FESR 2014-2020

Azione 1.1.2 “Sostegno per l’acquisto di servizi per l’innovazione tecnologica, strategica, organizzativa e commerciale delle imprese” sub- azione A “Sostegno ai processi di innovazione nelle MPMI manifatturiere e dei servizi: Aiuti all’acquisizione di servizi innovativi” e subazione B “Sostegno ai processi di innovazione nelle MPMI del turismo e del terziario per l’innovazione”, approvato con Decreto Dirigenziale n. 11429 del 27 Ottobre 2016, rettificato con Decreto Dirigenziale n. 12403 del 22 Novembre 2016 e con il Decreto Dirigenziale n. 12801 del 28 Novembre 2016;



ELMAS SECURITY AND INNOVATION

Progetto finanziato nel quadro del POR FESR Toscana 2014-2020

€ 80.800,00 Investimento ammesso € 39.199,20 Contributo assegnato

Il presente progetto ha previsto l’implementazione con personalizzazione per adeguamento del Sistema brevettato "PAPERiNO-PAPER" (NO Carta). L’introduzione di questo nuovo Sistema è servito a rendere sistemico e sistematico l’approccio nella gestione di tutti i dati e registrazioni riguardanti in modo specifico i Sistemi di Gestione già esistenti e certificati (coi quali andrà ad integrarsi) e le registrazioni richieste dalle cogenze di legge. Detto Sistema è servito all’Azienda per ridurre drasticamente le registrazioni cartacee prodotte per dimostrare il rispetto delle normative di Legge e derivanti dalla implementazione dei Sistemi di Gestione della Qualità, della Sicurezza, dell’Ambiente e della Responsabilità Sociale. Il presente progetto ha previsto anche un intervento di Temporary Management (TM), che ha permesso di:

- Individuare i fattori critici, analizzando il sistema impresa ed il tessuto delle relazioni esistenti
- Identificare i punti di forza e di debolezza dell’impresa
- Gestire la delicata fase del passaggio generazionale
- Introdurre attività di Marketing e Comunicazione funzionale alla fase di vendita
- Gestire la ricerca di personale per l’implementazione della rete commerciale
- Gestire la ricerca di progetti per la differenziazione dei servizi
- Far acquisire competenze al personale

Le ali alle tue idee

